[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZXKZEqkGF-JmYkvVhyz-S2gZCcrIBsO7ByOWxu_qLEVnnoNbnjbolOA7BMfU9kKkARr4gkYVG4DLqG8FUze707QzweQUrfjlOxxnUrB4pzHMnGv4R6QMsS3NjgCjc7ofnsxcVL89fVb-bkuz-nQLsEhY-wA8c6SXVMDH6KYtrZy8LXvSykbe2dDvyZy7WWawWI&__tn__=*NK-R)

.

من الحكمة وانتا بتقدم نفسك للعميل . إنك [#تراعي\_إمكانية\_تصديق\_الوعد](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%B1%D8%A7%D8%B9%D9%8A_%D8%A5%D9%85%D9%83%D8%A7%D9%86%D9%8A%D8%A9_%D8%AA%D8%B5%D8%AF%D9%8A%D9%82_%D8%A7%D9%84%D9%88%D8%B9%D8%AF?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZXKZEqkGF-JmYkvVhyz-S2gZCcrIBsO7ByOWxu_qLEVnnoNbnjbolOA7BMfU9kKkARr4gkYVG4DLqG8FUze707QzweQUrfjlOxxnUrB4pzHMnGv4R6QMsS3NjgCjc7ofnsxcVL89fVb-bkuz-nQLsEhY-wA8c6SXVMDH6KYtrZy8LXvSykbe2dDvyZy7WWawWI&__tn__=*NK-R) اللي بتقدمهوله

.

ممكن حضرتك تكون عملت شغل بمليارات . لكن تكون الحكمة إنك تقول للعميل إنك عملت شغل بملايين فقط . [#تجنبا\_لإنه\_يعتبرك\_بتكدب](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%AC%D9%86%D8%A8%D8%A7_%D9%84%D8%A5%D9%86%D9%87_%D9%8A%D8%B9%D8%AA%D8%A8%D8%B1%D9%83_%D8%A8%D8%AA%D9%83%D8%AF%D8%A8?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZXKZEqkGF-JmYkvVhyz-S2gZCcrIBsO7ByOWxu_qLEVnnoNbnjbolOA7BMfU9kKkARr4gkYVG4DLqG8FUze707QzweQUrfjlOxxnUrB4pzHMnGv4R6QMsS3NjgCjc7ofnsxcVL89fVb-bkuz-nQLsEhY-wA8c6SXVMDH6KYtrZy8LXvSykbe2dDvyZy7WWawWI&__tn__=*NK-R) !!

.

إنتا بتبقى متخيل إن العميل هينبهر . بس هوا هيتخطى مرحلة الانبهار . لمرحلة الإنكار

.

[#التخوف\_التاني](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%AE%D9%88%D9%81_%D8%A7%D9%84%D8%AA%D8%A7%D9%86%D9%8A?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZXKZEqkGF-JmYkvVhyz-S2gZCcrIBsO7ByOWxu_qLEVnnoNbnjbolOA7BMfU9kKkARr4gkYVG4DLqG8FUze707QzweQUrfjlOxxnUrB4pzHMnGv4R6QMsS3NjgCjc7ofnsxcVL89fVb-bkuz-nQLsEhY-wA8c6SXVMDH6KYtrZy8LXvSykbe2dDvyZy7WWawWI&__tn__=*NK-R) /

.

إن العميل يصدقك . لكنه يتوقع إن سعرك هيكون عالي جدا بالنسبة لشريحته

.

يعني لما تقول لي مثلا إن عملاءك هما ناسا ووكالة الفضاء العالي الأوروبية . وأنا صدقتك . بفرض يعني . فأكيد مش هاطلب منك شغل . لإن حضرتك هتحاسبني بأسعار فلكية . حرفيا . ما انتا شغال مع ناس شغالين في الفضاء

.

طب ما انا أقول للعميل على عملاءي المخيفين دول . وبردو أقول له إن أسعاري رخيصة

.

مبارك عليك يا فندم . كده العميل اعتبرك نصاب . مش مجرد كداب

.

أخيرا /

.

من مراحل النضج ( ودي كنت عاوز اكتب عنها بوست مستقل . بس اهي جات ف السكة ) . إن الإنسان الناضج بيعتبر [#كل\_كلام\_بيتقال\_له\_كدب\_حتى\_يثبت\_العكس](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%83%D9%84_%D9%83%D9%84%D8%A7%D9%85_%D8%A8%D9%8A%D8%AA%D9%82%D8%A7%D9%84_%D9%84%D9%87_%D9%83%D8%AF%D8%A8_%D8%AD%D8%AA%D9%89_%D9%8A%D8%AB%D8%A8%D8%AA_%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%83%D8%B3?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZXKZEqkGF-JmYkvVhyz-S2gZCcrIBsO7ByOWxu_qLEVnnoNbnjbolOA7BMfU9kKkARr4gkYVG4DLqG8FUze707QzweQUrfjlOxxnUrB4pzHMnGv4R6QMsS3NjgCjc7ofnsxcVL89fVb-bkuz-nQLsEhY-wA8c6SXVMDH6KYtrZy8LXvSykbe2dDvyZy7WWawWI&__tn__=*NK-R) !!

.

ممكن حضرتك تعتبره كده إنسان مرتاب أو شكاك

لا خالص . إنتا بس اللي لسه ما نضجتش . لما تنضج هتبقى زيه

.

فلما حضرتك تقدم شغلك لحد صاحب بيزنس ( غالبا ناضج ) . فتوقع إنه قاعد يهز دماغه ( ظاهريا فقط ) . لكنه معتبرك كداب في كل ما تقوله ... حتى يثبت العكس

.

تقوم انتا جاي كمان ومقدم له عرض صعب يتصدق في العادي

.

تذكر دائما أن !!!

خاطبوا الناس على قدر عقولهم

واللي يزيد عن حده ينقلب لضده

ولكل مقام مقال